

دليل نماء الاستثماري (الإطار النظري)



شركة نماء للاستثمار
NAMA INVESTMENTS

إعداد

الدكتور أسامة رعدون

الباحث محمد الأتاسي

قسم الدراسات والأبحاث في شركة نماء للاستثمار

11/2023

دليل نماء الاستثمار (الإطار النظري)

إعداد

الدكتور أسامة رعدون

الباحث محمد الأتاسي



شركة نماء للاستثمار
NAMA INVESTMENTS

قسم الأبحاث والدراسات الاقتصادية

في شركة نماء للاستثمار

الفهرس

3	مقدمة.....
4	الفصل الأول التمهيد.....
4	فكرة دليل نماء الاستثماري.....
4	منهجية العمل.....
5	الفصل الثاني أدوات التقييم المالي المعتمدة.....
5	أولاً: أدوات التقييم في ظروف التأكد.....
11	ثانياً: أدوات التقييم في ظروف المخاطرة.....
13	الفصل الثالث أدوات التقييم الاقتصادي والاجتماعي المعتمدة.....
17	المعايير والمؤشرات المالية المستخدمة.....
18	المعايير والمؤشرات الاقتصادية المستخدمة.....
19	الملحقات.....
19	الملحق الأول تقدير معدل الخصم في شمال غرب سوريا.....
21	الملحق الثاني نموذج الدراسة.....

مقدمة

تبرز أهمية المشاريع الإنتاجية والخدمية من أمور عدة قد يكون أهمها توفير فرص العمل والحد من البطالة وزيادة دخل أصحاب المشاريع والعاملين فيها وهو ما سينعكس على الدخل المحلي، كما تستثمر هذه المشاريع في المهارات الفنية والذهنية لدى الكفاءات المتعلمة والمهنية علماً أن هذه المهارات تساهم في زيادة القيمة المضافة بشكل كبير.

ويزيد من أهمية المشاريع الإنتاجية قدرتها على تنمية الإنتاج المحلي مما قد يخفض من الواردات ويساهم في دعم ميزان المدفوعات، إضافة لتعزيز كفاءة المنتجات المحلية بسبب المنافسة مع نظيرتها في السوق الأجنبية، وتندرج الصناعات التحويلية بكل أشكالها تحت عنوان المشاريع الإنتاجية وتتسم بأهمية خاصة بالنسبة للمنطقة المحررة، وذلك بما تمنحه من استغلال أقصى للموارد المحلية -كالموارد الزراعية مثلاً- مع خلق قيمة مضافة في كل مرحلة من مراحل التحويل (منفعة شكلية).

وحيث أن العملية الإنتاجية قد تنضوي على مجموعة من المخاطر وتكتنفها ظروف عدم التأكد فمن المهم هنا إجراء عمليات التقييم المالي والاقتصادي لكل قطاع، حيث يساعد التقييم المالي على تحديد قدرة القطاعات المختلفة على تحقيق الأرباح والوفاء بالالتزامات وتقدير إمكانية النمو من عدمها، كما تساعد عملية التقييم المالي على تحقيق الشفافية وتحديد نقاط القوة والضعف للمشروع مما يعني فهماً أشمل للمستثمرين الحاليين والمستقبليين لطبيعة العملية الاستثمارية والإنتاجية في القطاع المدروس، مما يساعد على وضع دراسات الجدوى المبدئية بتكلفة وزمن أقل وهو ما قد يزيد من إقبال المستثمرين على ضخ أموالهم في سوق الإنتاج المحلي.

وتزداد أهمية التقييم المالي لمختلف القطاعات بالنسبة للمستثمرين غير المقيمين، فعلى الرغم من وجود إمكانيات استثمارية كبيرة في بيئة المحرر يُحجم العديد من المستثمرين المستقرين خارج المناطق المحررة عن الاستفادة من هذه الإمكانيات بسبب المخاطر المرافقة لعملية الاستثمار في البيئة المحلية، وما يزيد مخاوفهم هو الجهل بالوضع الاقتصادي في المحرر بما تحتويه البيئة الداخلية من مزايا مهمة كالأيدي العاملة الرخيصة والسوق المتسع والمشتغل على أكثر من أربعة ملايين نسمة، مع توافر العديد من عناصر الإنتاج بأسعار منافسة كالمنتجات الزراعية وبعض الخامات الأرضية كأحجار البناء.

وتسهم هذه المشاريع بمجملها في دعم الاقتصاد المحلي، عبر تقليص العجز التجاري وتعزيز التكامل الأممي والخلفي، والسعي المستمر لتوطين التكنولوجيا، وهو ما قد يؤدي في المدى البعيد لحل العديد من المشاكل الاقتصادية ودفع عجلة النمو عبر تأسيس قواعد اقتصادية سليمة وأشد صلابة وغير معتمدة على المساعدات الخارجية.

ونظراً لأهمية العملية الاستثمارية في المناطق المحررة إضافة لضرورة التقييم المالي لهذه العملية في القطاعات المختلفة عمل قسم الدراسات والأبحاث في شركة نماء للاستثمار على إصدار دليل خاص بالاستثمار المحلي لتوضيح المجالات الاستثمارية المختلفة مع إجراء التقييم المالي الأولي لهذه المجالات.

الفصل الأول التمهيد

فكرة دليل نماء الاستثمار

تقوم فكرة دليل نماء الاستثمار على دراسة التقييم المالي للمشروعات الخاصة في المجالات الإنتاجية والخدمية المختلفة، وتشتمل هذه المجالات على عدد كبير من القطاعات كالإنتاج الزراعي بأشكاله والإنتاج الصناعي والصناعات التحويلية والتجميعية، إضافة للقطاع الخدمي الآخذ بالنمو في الوقت الحالي والذي سيكون له أهمية كبرى مع مرور الوقت.

ويركز الدليل على المشاريع المتوسطة⁽¹⁾ والصغيرة والمتناهية في الصغر⁽²⁾، وسبب التركيز على هذا النوع من المشاريع هو البدء من المشاريع التي تعزز من قوة الطبقة الوسطى وتساعد الطبقات الاجتماعية الأدنى على مواجهة التحديات الحياتية بعيداً عن المساعدات والمنح الخارجية أو الداخلية، حيث أن الاستثمار في هذا النوع من المشاريع متاح لعدد كبير من المستثمرين الصغار وذلك بخلاف المشاريع الكبيرة، علاوة على أن الطاقة الإنتاجية لتلك المشاريع يمكن تصريفها في السوق الداخلية عند عدم القدرة على التصدير بمعنى ضمان استمرارية تلك المشاريع وعدم توقفها، وذلك بعكس المشاريع الكبيرة.

منهجية العمل

تمت الاستعانة بالمنهج الاستقصائي في جمع البيانات بالإضافة إلى المنهج الوصفي والتحليلي ومن ثم إجراء التقييم المالي والاقتصادي عبر مجموعة من المعايير والمؤشرات المالية والاقتصادية، حيث تجمع البيانات المالية من المشاريع القائمة والفاعلة في القطاعات المختلفة، وذلك عبر فرق ميدانية تجري مقابلات حية مع أصحاب ومدراء المشاريع المذكورة بهدف استقاء البيانات المالية من الدفاتر المحاسبية ومن ثم تدقيقها وتأكيد صحتها من قبل الباحث مع أصحاب المشاريع.

بعد ذلك تتم دراسة التقييم المالي للمشاريع المستهدفة وفق عدد من المؤشرات العلمية المعروفة والتي سيأتي ذكرها لاحقاً، وذلك لتقدير مدى الكفاءة المالية لهذه المشاريع، إضافة لعمل التقييم الاقتصادي والاجتماعي لتقدير أثر هذه المشاريع على الاقتصاد الكلي المحلي وذلك وفق عدد من المعايير.

ولم تشتمل الدراسة على الجوانب الفنية أو التسويقية، حيث لا يهدف دليل نماء الاستثمار لتقديم دراسات جدوى جاهزة بقدر استهدافه تقديم تقديرات مالية تصلح للتعريف بالبيئة الاستثمارية في المنطقة وتقديم معلومات مالية مبدئية عن القطاع المدروس قد تصلح في عمليات المفاضلة بين المشاريع المختلفة أو يمكن استعمالها في دراسات الجدوى المبدئية بالحد الأقصى.

1 قدر قسم الأبحاث والدراسات الاقتصادية في شركة نماء المشاريع المتوسطة والتي يتراوح رأسمالها ما بين 30,000 و200,000 دولار

2 حددت وزارة الاقتصاد في حكومة الإنقاذ حدود رأسمال المشاريع الصغيرة بين 5,000 و30,000 دولار، والمشاريع المتناهية في الصغر تحت 5,000 دولار، بيانات غير منشورة، وزارة الاقتصاد والموارد، حكومة الإنقاذ.

الفصل الثاني:

أدوات التقييم المالي المعتمدة

سيتم خلال هذا الفصل التعرف على أهم أدوات التقييم المالي للمشاريع الاستثمارية بشكل عام ومعرفة معيار القبول أو الرفض لتلك المشاريع وذلك بالنسبة لكل معيار من المعايير المدروسة والتي تم تقسيمها بشكل رئيسي إلى نوعين من الأدوات:

أولاً: أدوات التقييم في ظروف التأكد

وهي المقاييس التي تأخذ بالبيانات في ظل ظروف التأكد التام، وتتفق هذه الأدوات بالمجمل على عدد من الثوابت، والتي لا يمكن استعمال أحد هذه الأدوات عند الإخلال بهذه الثوابت، والتي يمكن إجمالها بالآتي⁽³⁾:

1. لا يوجد أي نوع من المخاطرة، أو أن أثر المخاطرة واحد على جميع أنواع المشروعات.
2. تقييم المشاريع الاستثمارية على أساس صافي التدفقات النقدية بعد الضريبة إن وجدت.
3. المصاريف الاستثمارية تدفع في بداية العام المالي بينما تتحقق العوائد في نهاية العام.

وتنقسم هذه الأدوات إلى نوعين أساسيين من المعايير:

أ. المعايير غير المخصصة

وهي المعايير التي لا تأخذ الزمن بعين الاعتبار، وتتكون من:

1. معيار فترة الاسترداد Payback Period

يقيس هذا المعيار الزمن اللازم لاسترداد جميع التكاليف الاستثمارية التي تم صرفها على المشروع، حيث يتم الاسترداد من خلال صافي التدفقات النقدية. ويمكن احتساب هذا المعيار من خلال المعادلة التالية⁽⁴⁾:

$$PP = \frac{I}{NCF}$$

حيث أن:

I الاستثمار المبدئي للمشروع (Initial Investment)

NCF صافي التدفقات النقدية (Net Cash Flow)

وفي حال اختلفت التدفقات النقدية الصافية من عام لآخر فيتم أخذ المتوسط الحسابي. ومن المعلوم أن فترة الاسترداد كلما كانت أقصر كان ذلك أفضل ومشجعاً على المضي بالعملية الاستثمارية.

3 محمد محمود العجلوني وسعيد سامي الحلاق، تقييم المشروعات الاستثمارية، الجدوى الاقتصادية وتقييم المشروعات، ص 285

4 رائد محمد عبد ربه، طبيعة تقييم المشروعات، دراسة الجدوى الاقتصادية للمشاريع، ص 67

مزايا وعيوب معيار فترة الاسترداد⁽⁵⁾:

المزايا:

- سهل الحساب
- مفيد جداً في المشاريع التقنية والتي يُعد التقدم التكنولوجي أحد خصائصها، حيث تتسم المعدات التكنولوجية بسرعة تقادمها مما يدفع مدير المشروع للتركيز على فترة الاسترداد لتقدير ربحية هذه المعدات قبل استبدالها.

العيوب:

- لا تأخذ في الحساب قيمة الوقت بالنسبة للنقود.
- إهماله للمكاسب الإضافية التي يمكن تحصيلها خلال فترة عمر المشروع.
- لا تأخذ بالحسبان التدفقات النقدية المحصلة بعد فترة الاسترداد.

2. معدل العائد المحاسبي Accounting Rate of Return

يقيس هذا المعدل ربحية المشروع سنوياً عبر تقسيم متوسط الأرباح المحاسبية الصافية على المبلغ الأولي المستثمر في المشروع.

وتكتب معادلته على الشكل التالي⁽⁶⁾:

$$ARR = \frac{\sum NP}{n} \times 100$$

حيث:

NP صافي الأرباح المحاسبية (Net Profit)

n عمر المشروع

ومن خلال قسمة صافي الأرباح المحاسبية على عمر المشروع نستطيع تحديد متوسط صافي الأرباح المحاسبية Average Net Profit

ويمكن التعبير عنه بربحية الوحدة النقدية، ورغم بساطة هذا المعدل إلا أنه من المؤشرات المهمة جداً والتي يلزم تقديرها قبل الدخول في العملية الاستثمارية.

وقد تعتبر المعادلة السابقة ناقصة في بعض الحالات كحالة وجود قيمة للمشروع في نهاية عمره، لذا يمكن إضافة تعديل بسيط على المعادلة السابقة لتصبح كما يلي⁽⁷⁾:

5 المرجع السابق ص 68.

6 علي يوسف، منذر مرهج، معايير التقييم المالي، تقييم المشاريع ودراسة الجدوى، ص 131.

7 غادة عباس، أسس الإدارة المالية، القرار الاستثماري ص 99.

$$ARR = \frac{\frac{\sum AP}{n}}{\frac{I + RV}{2}} \times 100$$

حيث:

RV هي قيمة المشروع عند بيعه في نهاية العمر الافتراضي (**Residual Value**)

وتتم مقارنة معيار العائد المحاسبي المستخرج مع المعدل المحدد مسبقاً من قبل إدارة المنشأة وذلك لاتخاذ قرار رفض أو قبول المشروع.

مزايا وعيوب معيار معدل العائد المحاسبي⁽⁸⁾:

المزايا:

- سهولة المعيار
- يأخذ بعين الاعتبار قيمة المشروع في نهاية العمر الافتراضي

العيوب:

- لا يأخذ في الحساب قيمة الوقت بالنسبة للنقود.

ب. المعايير المخصصة

وهي المعايير التي تأخذ الزمن بعين الاعتبار عند احتسابها، وتنبع قيمة الوقت من حقيقة أن قيمة الوحدة النقدية في الفترة الحالية لا تساوي ذات القيمة لذات الوحدة النقدية في فترة مستقبلية تالية، ولهذا لا بد من تحديد معدل خصم خاص لاستعماله في المنطقة المحررة، حيث يستعمل عادة معدل الفائدة في الدول المعتمدة على النظام الربوي كمؤشر إرشادي في وضع معدل الخصم، ولكون المنطقة المحررة تحظر هذا النوع من المعاملات فلا بد من تقدير معدل خصم مناسب يراعي حالة التضخم الحاصلة بالدرجة الأولى وتكلفة الفرص البديلة وأمور أخرى أقل أهمية⁽⁹⁾.

وتنقسم المعايير المخصصة إلى ثلاثة بنود رئيسية وهي:

1. صافي القيمة الحالية Net Present Value

وهو حاصل طرح مبلغ الاستثمار الأولي (المبدئي) من مجموع صافي التدفقات النقدية الداخلة بشرط أن تقدر هذه التدفقات بقيمتها الحقيقية بعد الأخذ بعين الاعتبار لأثر الزمن على هذه القيم، بمعنى أن يتم معرفة القيمة الحالية لهذه التدفقات الداخلة ثم تجمع وي طرح منها مبلغ الاستثمار الأولي.

ويكتب قانون صافي القيمة الحالية على الشكل التالي⁽¹⁰⁾:

8 المرجع السابق، ص 133

9 في الملحق رقم 1/ تذكر طريقة تقدير معدل الخصم.

10 فهمي مصطفى الشيخ، تقييم المشروعات، التحليل المالي، ص 110.

$$NPV = \sum_{m+1}^n \left[\frac{NCF}{(1+i)^n} \right] - I$$

حيث:

NCF صافي التدفقات النقدية من السنة **m+1** ولعدد سنوات **n**
i معدل الخصم

وهكذا فإن المشروع سيكون مقبولاً وفق هذا المعيار طالما كان **NPV** أكبر من الصفر، ويمكن المفاضلة بين المشاريع المختلفة بالمقارنة بين صافي القيمة الحالية لهذه المشاريع.

وفي حالة وجود قيمة للمشروع في نهاية عمره تضاف القيمة الحالية للمشروع المنتهي فتصبح المعادلة⁽¹¹⁾:

$$NPV = \sum_{m+1}^n \left[\frac{NCF}{(1+i)^n} \right] + \frac{RV}{(1+i)^n} - I$$

مزايا وعيوب معيار صافي القيمة الحالية⁽¹²⁾:

المزايا:

- يراعي أثر الزمن على القيمة الحقيقية للنقود.
- يحتسب جميع التدفقات النقدية في عمر المشروع
- يقدر تكلفة التمويل عبر تقدير قيمة المشاريع الاستثمارية بدلالة معدل الخصم.

العيوب:

- لن يكون دقيقاً في المفاضلة بين المشاريع التي تختلف أعمارها الإنتاجية.
- لا يهتم بالمخاطرة ويقوم على أساس ثبات الافتراضات المطروحة.

2. معدل العائد الداخلي Internal Rate of Return

وهو معدل الخصم الذي تتساوى عنده التكلفة المبدئية للمشروع مع القيمة الحالية لصافي التدفقات النقدية⁽¹³⁾، بحيث تكون محصلة طرح القيمتين مساوية للصفر.

ويمكن تمثيل ذلك بالاستعانة بالمعادلة السابقة حسب المساواة التالية:

11 عبد الجليل بوداح، التقييم المالي للمشروعات، الجدوى الاقتصادية للمشروعات (مجموعة محاضرات منشورة) ص5.

12 عبد الكريم قندوز، المعايير المخصصة، التقييم المالي للمشروعات لاستثمارية (سلسلة كتيبات تعريفية)، ص19.

13 منير إبراهيم الهندي، تقييم الاقتراحات الاستثمارية بالطرق التي تعترف بالقيمة الزمنية للنقود، الإدارة المالية مدخل تحليل معاصر، ص377.

$$\sum_{m+1}^n \left[\frac{NCF}{(1+i)^n} \right] - I = 0$$

حيث أن المجهول هنا هو معدل العائد الداخلي i الذي يجعل نتيجة هذا الطرح مساوية للصفر، ورغم أن طريقة الحساب يعترضها بعض الصعوبة إلا أن معدل العائد الداخلي يمكن حسابه عبر نماذج جاهزة على برنامج إكسل، وتتم مقارنة معدل العائد الداخلي المحسوب من المعادلة أعلاه مع معدل الخصم المعتمد في منطقة المشروع (الشمال المحرر في حالتنا) ويكون المشروع مقبولاً في حال كان معدل العائد الداخلي أكبر من معدل الخصم.

مزايا وعيوب معدل العائد الداخلي⁽¹⁴⁾

المزايا:

- يتميز هذا المعدل بالموضوعية والدقة.
- يمكن استعماله في المفاضلة بين المشاريع.
- يراعي القيمة الزمنية للنقود.

العيوب:

- يفترض أن التدفقات النقدية يعاد استثمارها بنفس معدل العائد في حين أن الواقع يقول أن الاستثمار يعاد بمعدل أقل.
- لا يأخذ المعيار عنصر الخطر وظروف عدم التأكد بعين الاعتبار.
- قد يختلف معدل العائد في المشروع الواحد حسب شكل التدفقات النقدية.

3. دليل الربحية Profitability Index

وهو معيار يقيس مدى قدرة المشروع على تحقيق الأرباح، ويتم احتسابه عبر تقسيم القيمة الحالية للتدفقات النقدية على قيمة الاستثمار الأولي، حيث أنه في حال كانت القيمة الحالية لكافة التدفقات النقدية أكبر من الاستثمار المبدئي فستكون النتيجة أكبر من الواحد الصحيح وبالتالي سيكون المشروع مقبولاً.

ويمكن تمثيل معادلته على النحو التالي⁽¹⁵⁾:

$$PI = \frac{\sum_{m+1}^n \left[\frac{NCF}{(1+i)^n} \right]}{I}$$

وعند احتساب دليل الربحية سنكون أمام واحدة من ثلاث حالات وهي:

14 عبد الكريم قندوز، مرجع سابق، ص25

15 مصطفى يوسف كافي، تقنيات اتخاذ القرار لاعتماد المشروع، تقنيات دراسة الجدوى الاقتصادية، ص216.

- $PI > 1$ وهذا يعني أن المشروع مقبول.
- $PI < 1$ وهذا يعني ان المشروع مرفوض.
- $PI = 1$ وهو يعني أن المشروع لا يخسر ولا يربح أيضاً وبالتالي فليس من المجدي الاستثمار فيه.

مزايا وعيوب معيار دليل الربحية⁽¹⁶⁾

المزايا:

- يراعي أثر الزمن على القيمة الحقيقية للنقود.
- يمكن من خلاله المقاضلة بين عدة بدائل استثمارية.
- يمكن استخدامه للمفاضلة بين المشاريع التي تختلف في العمر والمبالغ الأولية المستثمرة، وهو بهذا يتجاوز سلبية معيار NPV.
- يقيس هذا المعيار العائد الحقيقي على الوحدة النقدية المستثمرة.

العيوب:

- لن يكون هذا المعدل ذو فائدة في حال كانت تقديرات المخاطرة أو سعر الخصم غير دقيقة.

الجمع بين المعايير السابقة:

يعطي مؤشر فترة الاسترداد فكرة عن بعض المخاطر والتكاليف التي يكتنفها المشروع، فطول الفترة سيعني زيادة مخاطر تغير الظروف وظهور ظروف وأحداث غير محسوبة، مما يزيد من المخاطر التي يتعرض لها المشروع، إضافة إلى احتمالية مواجهته لضعف السيولة.

في حين يكتسب معيار صافي القيمة الحالية أهميته من حيث أنه يعطي قياساً مباشراً للمنفعة الممكن تحصيلها، ولذلك يعتبر هذا المؤشر من أفضل المؤشرات المعبرة عن الربحية، ويساعده في ذلك معيار معدل العائد الداخلي الذي يمثل على شكل نسبة مئوية.

ويمكن التنسيق بين NPV و IRR و PI لقبول أو رفض المشروع المدروس وفق النقاط التالية:

- إذا كان معدل العائد الداخلي أكبر من تكلفة التمويل، فإن صافي القيمة الحالية سوف يكون دائماً موجباً، ودليل الربحية سيكون أكبر من الواحد.
- إذا كان معدل العائد الداخلي أقل من تكلفة التمويل، فإن صافي القيمة الحالية سيكون سالباً، ودليل الربحية سيكون أقل من الواحد.
- إذا كان معدل العائد الداخلي مساوياً لتكلفة التمويل، فإن حصلة صافي القيمة الحالية للتدفقات الداخلة والخارجة سيساوي الصفر، ودليل الربحية سيساوي الواحد الصحيح.

يعيب جميع المعايير السابقة أنها لا توفر معلومات أو مؤشرات استثمارية في حالات عدم التأكد أو في حالات المخاطرة غير المتوقع، لذا لا بد عند الدراسة المالية للمشروع التطرق لأدوات التقييم القائمة على حالات المخاطرة.

16 عبد الكريم قندوز، مرجع سابق، ص 23.

ثانياً: أدوات التقييم في ظروف المخاطرة

تحاول هذه الأدوات إعطاء مؤشرات موضوعية للمفاضلة بين المشاريع في ظل ظروف عدم التأكد، ومثل هذه المؤشرات مفيدة لمعرفة الحدود التي يجب أن يقف عندها المستثمر كي لا يجد نفسه ضمن دائرة الخطر، وتقسم هذه الأدوات إلى ما يلي:

1. تحليل الحساسية Sensitivity Analysis

يهدف تحليل الحساسية إلى قياس أثر التغيير في بعض المعطيات الأساسية على النتائج المالية أو الاقتصادية للمشروع⁽¹⁷⁾.

وتشمل هذه المعطيات أو الظروف عدة أمور يهمنها منها الإيرادات والتكاليف ومعدل الخصم، ويقاس أثر التغيير في هذه الظروف على عدة مؤشرات أهمها معدل العائد الداخلي وصافي القيمة الحالية ودليل الربحية وهو ما سيتم التركيز عليه، حيث تكون القاعدة أنه كلما كانت درجة حساسية هذه المؤشرات لتغيير تلك الظروف أقل كلما كان المشروع أقل خطراً، وهو ما يعطي فكرة عن متانة المشروع وحدود جدواه في ظروف المخاطرة.

ويتم تمثيل النتائج في جداول توضع الظروف المتغيرة في الأسطر ونتائج تغييرها على المؤشرات المدروسة في الأعمدة، ويتم إعادة حساب المعايير المالية بعد أخذ النظرة التشارؤية بالاعتبار، ومن الممكن أيضاً تمثيلها بمنحنيات بيانية.

مزايا وعيوب تحليل الحساسية⁽¹⁸⁾

المزايا:

- يظهر تحليل الحساسية أي من المتغيرات الرئيسية له الأثر الأكبر على المعايير المالية، وبالتالي يلفت نظر متخذ القرار للمتغير الأكثر خطورة وأهمية للمشروع.
- يمكن تقدير درجة المخاطرة التي يقع المشروع تحت تهديدها من خلال تحليل الحساسية.
- يساعد تحليل الحساسية متخذ القرار على المفاضلة بين المشاريع المختلفة المطروحة، وذلك بإظهار مدى خطورة كل مشروع.

العيوب:

- يتجاهل الارتباط الزمني بين التدفقات النقدية.
- لا يضع الاحتمالات الحقيقية للتغيرات المدروسة، إنما يكتفي باحتساب أثر تلك التغيرات في حال حدوثها.
- لا يعطي تحليل الحساسية رقماً محدداً يمكن اعتماده لترتيب المشاريع والمفاضلة فيما بينها على أساس ذلك الرقم، إنما يكتفي بإظهار آثار التغيرات في العناصر الأساسية على المعايير المالية للمشروع.

17 محمد محمود العجلوني وسعيد سامي الحلاق، مرجع سابق، ص331.

18 أمين السيد أحمد لطفي، مناهج تقييم المشروعات الاستثمارية في ظل الظروف غير الاحتمالية، تقييم المشروعات الاستثمارية باستخدام مونت كارلو للمحاكاة، ص66.

2. تحليل نقطة التعادل Break-even Point

نقطة التعادل هي المستوى الإنتاجي الذي لا يحقق فيه المشروع أية أرباح أو خسائر، بمعنى تتساوى عند هذه النقطة إيرادات المشروع وتكاليفه، فهي إذن تحدد أدنى مستوى إنتاجي دون تعريض استمرارية المشروع للخطر.

ويعبر عن نقطة التعادل بالوحدات المنتجة في حال كان المشروع ينتج سلعة واحدة، ومن الممكن التعبير عنها برقم يلخص عوائد المبيعات أو الإنتاج في حال تعددت منتجات المشروع.

وكلما انخفضت نقطة التعادل ارتفعت فرص المشروع في تحقيق الأرباح، وزاد هامش الأمان الذي يتمتع به المشروع، حيث أن هامش الأمان هو الفرق بين نقطة التعادل والطاقة الإنتاجية أو المبيعات المتوقعة للمشروع.

يتم احتساب نقطة التعادل من خلال المعادلة التالية⁽¹⁹⁾:

$$BeP = \frac{FC}{P - VC}$$

حيث أن:

FC التكاليف الثابتة (Fixed Cost)

VC التكاليف المتغيرة للوحدة الواحدة (Variable Cost)

P سعر بيع الوحدة الواحدة (Price)

مزايًا وعيوب نقطة التعادل:

المزايًا:

- يمكن الاستعانة بتحليل نقطة التعادل في تحديد سعر التعادل وسعر الإغلاق، مما يساعد المستثمر على تحديد الحدود السعرية التي لن تكون العملية الإنتاجية عندها عملية مجدية.
- يمكن من خلال تحليل التعادل تحديد هامش الربح العادي وغير العادي.

العيوب:

- لا يصلح تحليل التعادل في المقارنة ما بين المشاريع بسبب اختلاف أسعار المنتجات.
- إن أي تغيير في تكاليف الإنتاج سيجعل من نقطة التعادل المحددة غير دقيقة.

19 خالد توفيق الشمري، التحليل المالي، التحليل المالي والاقتصادي، ص 84.

الفصل الثالث

أدوات التقييم الاقتصادي والاجتماعي المعتمدة

لا تتوقف أهمية المشاريع الاستثمارية على تأمين مصدر دخل وتنمية ثروة الممولين، إنما يمتد أثرها الإيجابي إلى المجتمع ككل عبر تأمين فرص العمل وتخفيف العبء على الميزان التجاري ودعم ميزان المدفوعات، وخلق القيمة المضافة والتي ستعكس على التنمية الاقتصادية للمجتمع.

لذا لا يقل اهتمام الجهات الرسمية بالمشاريع الاستثمارية عن اهتمام الممول، حيث تمتلك هذه الجهات عدة أدوات للمفاضلة بين المشاريع المطروحة لدعم أو تقييد بعض القطاعات الاقتصادية دون أخرى.

وتختلف الربحية التجارية عن الربحية القومية في عدة جوانب منها⁽²⁰⁾:

1. تركز الربحية التجارية على صافي المردود المالي، فيما تتبع الربحية القومية مساهمة المشروع في مجموع أهداف التنمية الأساسية.
2. تأخذ الربحية التجارية بعين الاعتبار التأثيرات المالية فقط، فيما تضيف الربحية القومية للتأثيرات المالية التأثيرات غير المباشرة القابلة وغير القابلة للتقدير.
3. تحتسب الربحية التجارية بأسعار السوق بينما الربحية القومية بالأسعار المعدلة.

ولكون دليل نماء الاستثماري دليل مختصر ومحدد، سيتم الاكتفاء ببعض المؤشرات الاقتصادية والاجتماعية المحددة والتي يمكن التعبير عنها بأرقام واضحة ومجملة، فيما ستترك بعض المعايير الكلية الأخرى كمعيار التكامل الأمامي والخلفي ومعيار توطين التكنولوجيا ومعايير دعم وترجيح ميزان المدفوعات والميزان التجاري -رغم أهميتها- لدراسات أخرى مفصلة.

أما المؤشرات التي سيتم قياسها فهي:

1. القيمة المضافة الإجمالية Total Value Added

يقيس معيار القيمة المضافة الإجمالية تأثيرات المشروع على الدخل القومي أو الناتج المحلي الإجمالي، جراء ما سيدفعه المشروع من رواتب وأجور، وما سيحققه المشروع من أرباح وعوائد نتيجة نشاطه الإنتاجي حيث ستكون هذه الأرباح والعوائد بمثابة خلق لقيمة جديدة لم تكن موجودة قبل هذا النشاط⁽²¹⁾.

وتعد القيمة المضافة الإجمالية حصيلة عوائد عناصر الإنتاج الأربعة (الأرض، اليد العاملة، رأس المال، والإدارة) ومن خلالها يمكن احتساب العديد من المؤشرات الخاصة بالعائد الاجتماعي والاقتصادي، كما يمكن احتسابها بشكل أبسط من خلال طرح قيمة مستلزمات الإنتاج من قيمة المنتجات خلال العمر الافتراضي للمشروع.

20 مصطفى يوسف كافي، مرجع سابق، ص 245.

21 علي يوسف، ومنذر مرهج، مرجع سابق، ص 157.

وتحسب بالمعادلة التالية⁽²²⁾:

$$\sum_{t=0}^n TVA = \sum_{t=0}^n O_t - \sum_{t=0}^n MI_t$$

حيث:

O_t مجموع قيم المنتجات **Output** التي تم انتاجها خلال العمر الافتراضي بسعر السوق.

MI_t مستلزمات الإنتاج وعلى رأسها المواد الخام **Manufacturing Inputs**.

2. القيمة المضافة الصافية Net Value Added

ويهتم هذا المؤشر بحساب عوائد عناصر الإنتاج بعد استبعاد الاهتلاك الحاصل في الموجودات الثابتة، حيث أنه من المفترض أن هذا الاهتلاك ينقص من المكتسبات الاجتماعية والاقتصادية من المشروع.

وتحسب بالمعادلة التالية⁽²³⁾:

$$\sum_{t=0}^n NVA = \sum_{t=0}^n O_t - \sum_{t=0}^n (MI + I)_t$$

حيث أن:

O_t قيمة المنتجات خلال الفترة t

I الاستثمار المبدئي (الاستثمار في الموجودات الثابتة فقط*)

3. الأثر على توزيع الدخل القومي

ويصلح أن نسماه معدل توزيع الثروة (Wealth Distribution Rate)، حيث يهتم هذا المؤشر بنسبة استفادة العمالة ممثلة بالأجور من القيمة المضافة الصافية، والجدير بالذكر هنا أن القيمة المضافة الصافية مؤلفة أساساً من الأجور والفائض الاجتماعي حيث أن⁽²⁴⁾:

$$NVA = W + SS$$

وقد يحسب هذا الأثر بنسبة الأجور إلى إجمالي القيمة المضافة⁽²⁵⁾، إلا أنه في دليل نماء الاستثماري سيتم احتسابه من خلال نسبته إجمالي الأجور إلى صافي القيمة المضافة أي:

22 خالد توفيق الشمري، مرجع سابق، ص165.

23 مدحت الغريشي، دراسات الجدوى الاقتصادية وتقييم المشروعات، تحليل الربحية الاقتصادية (القومية) للمشروع، ص151.

* عند احتساب القيمة المضافة الصافية على أساس سنوي يتم طرح الاهتلاك خلال العام من القيمة المضافة الإجمالية، لكن عند احتسابها على طول عمر المشروع فيتم طرح قيمة الأصول الثابتة منقوصاً منها قيمة الأصل بعد اهتلاكه (الخردة)

24 خالد توفيق الشمري، مرجع سابق، ص166.

25 مدحت الغريشي، مرجع سابق، ص125.

$$WDR = \frac{\sum W}{\sum NVA} .100$$

4. معدل الفائض الاجتماعي Social Surplus Rate

وهو مشتق من مقدار الكفاءة المطلقة للمشروع والذي يهتم بمقدار الزيادة في القيمة المضافة الصافية بعد سداد أجور العمال، ويعبر عنه بالمعادلة التالية⁽²⁶⁾:

$$E = O - (MI+D) > W$$

حيث أن:

D مقدار الاهتلاك السنوي Depreciation.

W الأجور السنوية Wage.

E الكفاءة المطلقة للمشروع Efficiency.

إلا أنه وفي دليل نماء الاستثماري سيتم اعتماد معيار الفائض الاجتماعي على شكل معدل، وذلك بقياس نسبته إلى القيمة المضافة الصافية بحسب المعادلة التالية:

$$SSR = \frac{\sum(NVA - W)}{\sum NVA} .100$$

فالقيمة الناتجة عن العملية الرياضية تعبر عن الفائض الاجتماعي، وهكذا تقسم القيمة المضافة الصافية لكامل عمر المشروع إلى قسمين اثنين فقط يعبر عنهما بنسب مئوية الأول هو معدل توزيع الدخل والثاني معدل الفائض الاجتماعي.

والجدير بالذكر هنا أن كلا معدلي توزيع الدخل والفائض الاجتماعي يؤشران لأمرين متعاكسين، فمعدل توزيع الدخل يعطي فكرة عن مدى استفادة العمال والموظفين من القيمة المضافة التي ينتجونها، والفائض الاجتماعي يعطي فكرة عن مدى استفادة المستثمرين من إدارتهم ومن تشغيل أموالهم، فالغرض الأول وإن كان مهما لتحقيق العدالة الاجتماعية ودعم الطبقة الوسطى والفقيرة لكن الغرض الثاني مهم أيضاً لتعظيم وتركيز الثروة مما يساعد على مزيد من الاستثمارات، وعلى واضعي السياسات الاقتصادية -بمعناها الواسع- الانتباه لكلا المؤشرين والمفاضلة في دعمهما حسب مقتضيات الوضع الاقتصادي، فمثلاً في حالات انتشار الفقر سيعمل واضعو السياسات الاقتصادية على زيادة معدل توزيع الدخل أما في حالات ندرة الاستثمار ورأس المال فقد يكون من الأهم تعظيم معدل الفائض الاجتماعي.

5. معامل التشغيل Operating Index

ويقاس عدد فرص العمل التي تتيحها وحدة رأس المال المستثمر -بغض النظر عن نوعية هذه العمالة- حيث يعطي هذا المعامل للمؤسسات الاقتصادية الرسمية فكرة جيدة عن مساهمة المشروع

26 مصطفى يوسف كافي، مرجع سابق، ص 255.

في مكافحة البطالة، وعن المشاريع الأفضل في توفير فرص العمل في حال توسيع الاستثمار بها. ويتم احتسابه وفق المعادلة التالية⁽²⁷⁾:

$$OI = \frac{\sum L}{I} . 100$$

حيث:

L عدد فرص العمل في المشروع

6. معدل كفاءة التصنيع Manufacturing Efficiency Rate

وهو شكل من أشكال اختبارات الكفاءة النسبية⁽²⁸⁾ التي تعتني بدراسة جانب محدد من جوانب العملية الانتاجية بالنسبة للقيمة المضافة، لمعرفة كفاءة هذا الجانب، حيث يهتم معيار معدل التصنيع بمعرفة الجدوى الفعلية من عملية التصنيع وذلك على أساس القيمة المضافة، بحيث أن انخفاض هذا المعدل سيعني أن هذا النوع من الاستثمار غير مجدٍ على المستوى القومي حتى لو أظهر ربحية محاسبية للمستثمرين، وبالتالي فمن الأفضل لواضعي السياسات الاقتصادية الدفع نحو استيراد هذه المنتجات بدلاً من إنتاجها محلياً.

ويمكن احتسابه من المعادلة التالية⁽²⁹⁾:

$$MER = \frac{\sum NVA}{\sum O} . 100$$

ولا يوجد قيم أو حدود ضابطة لكفاءة التصنيع يمكن قبول أو رفض المشاريع على أساسها، لكن من الممكن المفاضلة بين المشاريع المختلفة على أساس هذه الكفاءة.

27 ستار جبار خليل البياتي، دراسات الجدوى الاقتصادية وتقييم المشاريع، معايير الربحية الاجتماعية، ص56.

28 مدحت القرشي، مرجع سابق، ص160.

29 ستار عبد الجليل البياتي، مرجع سابق، ص55.

المعايير والمؤشرات المالية المستخدمة

مؤشر	المعادلة	الاستخدام	معايير القبول
فترة الاسترداد	$PP = \frac{I}{NCF}$	حساب الزمن اللازم لاسترداد جميع التكاليف الاستثمارية التي تم صرفها على المشروع بما فيها رأس المال.	تزداد أفضلية المشروع كلما قصرت الفترة
معدل العائد المحاسبي	$ARR = \frac{\frac{\sum AP}{n}}{\frac{I + RV}{2}} \times 100$	حساب متوسط صافي الأرباح السنوية للمشروع.	أكبر من العائد الذي حددته إدارة المنشأة
صافي القيمة الحالية	$NPV = \sum_{m+1}^n \left[\frac{NCF}{(1+i)^n} \right] - I$	حساب القيمة الحالية للتدفقات الداخلة حسب السنة بعد حساب أثر معيار الخصم على هذه التدفقات.	أكبر من الصفر
معدل العائد الداخلي	$\sum_{m+1}^n \left[\frac{NCF}{(1+i)^n} \right] - I = 0$	معدل الخصم الذي تتساوى عنده التكلفة المبدئية للمشروع مع القيمة الحالية لصافي التدفقات النقدية.	أكبر من معدل الخصم المحدد
دليل الربحية	$PI = \frac{\sum_{m+1}^n \left[\frac{NCF}{(1+i)^n} \right]}{I}$	مدى قدرة المشروع على تحقيق الأرباح مع الأخذ بالاعتبار أثر معدل الخصم على التدفقات النقدية المستقبلية.	أكبر من الواحد الصحيح
تحليل الحساسية	-	أثر التغيير في بعض المعطيات الأساسية على معدل العائد الداخلي ودليل الربحية وصافي القيمة الحالية.	يقبل المشروع إذا كان التغيير النسبي في الأرباح أقل من التغيير النسبي في المعطيات المدروسة
نقطة التعادل	$BeP = \frac{FC}{P - VC}$	تحديد المستوى الإنتاجي الذي لا يحقق فيه المشروع أية أرباح أو خسائر.	تزداد الأفضلية كلما كانت مستوى الإنتاج المحقق لنقطة التعادل أقل

المعايير والمؤشرات الاقتصادية المستخدمة

المؤشر	المعادلة	الاستخدام
القيمة المضافة الإجمالية	$\sum_{t=0}^n TVA = \sum_{t=0}^n O_t - \sum_{t=0}^n MI_t$	معرفة مجموع قيم عوائد عناصر الإنتاج
القيمة المضافة الصافية	$\sum_{t=0}^n NVA = \sum_{t=0}^n O_t - \sum_{t=0}^n (MI + I)_t$	معرفة عوائد عناصر الإنتاج بعد استبعاد الاهتلاكات
الأثر على توزيع الدخل القومي	$WDR = \frac{\sum W}{\sum NVA} .100$	قياس حصة الأجور من القيمة المضافة الصافية
الفائض الاجتماعي	$SSR = \frac{\sum(NVA - W)}{\sum NVA} .100$	قياس كفاءة المشروع في توليد الثروة بعد دفع الأجور
معامل التشغيل	$OI = \frac{\sum L}{I} .100$	قياس ما توجهه وحدة رأس المال من فرص عمل
معدل كفاءة التصنيع	$MER = \frac{\sum NVA}{\sum O} .100$	قياس كفاءة تصنيع المنتج بدلا من استيراده

الملحقات

الملحق الأول

تقدير معدل الخصم في شمال غرب سوريا

لتقدير معدل الخصم في الشمال سيتم الاستعانة بعدة مؤشرات إرشادية وهي:

- مؤشر نماء. (التضخم على أساس سنوي في الشمال المحرر)
- الفوائد على السندات الحكومية المقومة بالدولار في تركيا.
- الفوائد على الإيداع أو الإقراض في الولايات المتحدة⁽³⁰⁾.
- التضخم في الولايات المتحدة.

وبسبب تفاوت أهمية هذه المؤشرات سيتم تثقيفها بحسب علاقتها بالمحور المدروس بحيث تكون الأهمية الكبرى لبيانات التضخم في الشمال المحرر المقوم بالدولار (مؤشر نماء) ثم فوائد السندات الحكومية المقومة بالدولار في تركيا، ثم البيانات الحكومية الأمريكية حيث أضيف لمعدل التضخم السنوي أعلى معدل تضخم على أساس سنوي مسجل خلال العام الفائت لما لعامل التضخم من أثر مستمر لا ينحصر ضمن الشهر المدروس، وجاءت البيانات والنتائج حسب الجدول التالي:

التثقيف (من 100)	المعدل (%)	البيان
50	6.87	التضخم في الشمال السوري على أساس سنوي
5	4	التضخم في الولايات لمتحدة على أساس سنوي
5	9.1	أعلى معدل تضخم حاصل في الولايات المتحدة خلال العام
10	5.54	الفائدة حاليا على الإقراض بين البنوك في الولايات المتحدة
30	9.5	الفائدة على السندات الحكومية التركية المقومة بالدولار

ويحسب المتوسط المرجح بضرب القيم بأوزانها ثم تقسيم الناتج على مجموع الأوزان، وذلك وفق المعادلة⁽³¹⁾:

$$WAv = \frac{\sum_{i=1}^n X_i W_i}{\sum_{i=1}^n W_i}$$

ومن خلال التطبيق المباشر للمعادلة نجد أن المتوسط المرجح يحسب كما يلي:

$$WAv = \frac{(6.87 \times 50) + (4 \times 5) + (9.1 \times 5) + (5.54 \times 10) + (9.5 \times 30)}{100} = 7.49$$

30 حيث يعتمد دليل نماء للاستثمار الدولار الأمريكي كعملة تقييم، ومن ثم لا بد من تأثير السياسات النقدية في الولايات المتحدة على عملة التقييم.

31 أحمد عبد السميع طيبة، مبادئ الإحصاء، مقاييس النزعة المركزية، ص 52.

وهكذا يتبين أن المتوسط المرجح بلغ 7/5٪ تقريباً، وهو ما يدفع لاعتماد معدل خصم عند 8٪ سنوياً لكونه الرقم الصحيح الأقرب والأكثر أماناً في العملية الاستثمارية.



الملحق الثاني: نموذج الدراسة

معلومات خاصة بالمشروع

نوع المشروع	الاستثمار المبدئي	القطاع	تصنيف المشروع	العمر الافتراضي	قيمة المشروع في نهاية العمر الإنتاجي
العمالة		السوق			
المواد الأولية اللازمة					
متطلبات الاستثمار المبدئي					
متوسط حجم الإنتاج السنوي**			متوسط الأرباح المحاسبية		

حركة التدفقات النقدية السنوية

البيان	السنة	1	2	3	4	5	6	7
صافي التدفقات النقدية (دولار)***								

المعايير المالية

المعايير غير المخصومة

فترة الاسترداد:		معدل العائد المحاسبي:	
-----------------	--	-----------------------	--

المعايير المخصومة

صافي القيمة الحالية		دليل الربحية		معدل العائد الداخلي	
---------------------	--	--------------	--	---------------------	--

معلومات خاصة بالمشروع i

قيمة المشروع في نهاية العمر الإنتاجي	العمر الافتراضي	تصنيف المشروع	القطاع	الاستثمار المبدئي	نوع المشروع
		السوق			العمالة
					المواد الأولية اللازمة
					متطلبات الاستثمار المبدئي
		متوسط الأرباح المحاسبية			متوسط حجم الإنتاج السنوي**

حركة التدفقات النقدية السنوية

7	6	5	4	3	2	1	السنة	البيان
								صافي التدفقات النقدية (دولار)***

المعايير المالية



المعايير غير المخصصة

	معدل العائد المحاسبي:		فترة الاسترداد:
--	-----------------------	--	-----------------

المعايير المخصصة

	معدل العائد الداخلي		دليل الربحية		صافي القيمة الحالية
--	---------------------	--	--------------	--	---------------------



شركة نماء للاستثمار
NAMA INVESTMENTS